



Är DU vår nya medarbetare?

Rowico/bitc-koncernen har, med stor framgång, under flera decennier utvecklat och levererat trä möbler till den skandinaviska möbelhandeln. Vi är idag ett av de största företagen i vår bransch; import och export av trä möbler främst avsedda för hemmiljö. Vår huvudmarknad är Skandinavien men vi är även verksamma i Europa genom dotterbolagen Scandiline och Interlink. Koncernen har idag, genom egna inköpsbolag, ett stort nätverk av möbeltillverkare i Asien och Europa som ger oss möjlighet att leverera möbler i de flesta stilgrupper och material. Vi omsätter idag 370 MSEK, är AAA-certifierade, samt befinner oss i en stark och spännande tillväxtfas. Vi finns i Halmstad och Bjärnum och är 80 anställda.

Vi är i en spännande expansionsfas och stärker därför upp vår organisation med en:

Försäljningschef för koncernen

Hos oss:

- får du bedriva operativt och strategiskt försäljningsarbete, utveckla försäljningsstrategier kopplade till konkreta mål. Aktivt skapa, upprätthålla och vidareutveckla våra affärsrelationer.
- får du möjlighet att utveckla befintliga och nya kundrelationer samt att aktivt bidra till att skapa ökad försäljning och varumärkeskännetecken.
- ansvarar du för aktiviteter, nyheter och kampanjer. Du kommer också att vara key account manager samt att ytterst ansvara för våra strategiska kunder och partners.
- får du fokusera på kundnöjdhet och lönsamhet. Du svarar för försäljningsbudget och resultat samt coachar och stöttar vårt säljteam.
- ingår du i koncernens ledningsgrupp och rapporterar direkt till VD.

Du är:

- en naturlig ledare som inger förtroende och som präglas av hög integritet.
- strukturerad och har förmågan att entusiasmera din omgivning med en positiv attityd och ett stort engagemang.
- en person med gedigen kunskap av kvalificerad försäljning gärna med erfarenhet från retail.
- en person med utvecklad förståelse för affärer och kunder kombinerat med nytänkande.

**Ansvar, prestigelöshet, affärsmannaskap, ledarskap,
ödmjukhet och hårt arbete är begrepp du gillar!**

Välkommen med Din ansökan märkt: "Försäljningschef" senast den 5 april 2010 till info@rekryteringsbyran.se eller på adress: Lummervägen 5, 302 40 Halmstad.

För frågor tala med RekryteringsByrån, Peter Ersson tel **035-124 134**.

ROW:CO[®]
FURNITURE CHOICE MADE EASY



— *Scandiline* —
I N T E R A B